



VAN LANSCHOT
KEMPEN

PRIVATE BANKING

Private banking voor medici

Gespecialiseerde dienstverlening
in alle fasen van uw loopbaan

Het is uw missie om te zorgen voor andere mensen, maar hoe zit het met uzelf? De specialisten van Van Lanschot Kempenn Healthcare weten als geen ander wat er speelt in uw sector en situatie. Wij zorgen voor u, met advies en passende oplossingen in iedere fase van uw medische loopbaan.

Inhoud

- Private banking voor medici >
- Een specialist die uw situatie echt begrijpt >
- Financiële oplossingen in iedere fase >
- Uw praktijk, apotheek of toetreding financieren >
- Uw woning financieren >
- Genieten van financiële vrijheid >
- Altijd zicht op uw financiële gezondheid >
- Wij stellen ons netwerk voor u open >
- Zet ons aan het werk >
- Specialisten die het verschil maken >



Een sparringpartner voor al uw financiële vraagstukken, zakelijk én privé

Van Lanschot Kempen Healthcare heeft teams voor

- > Medisch specialisten
- > Mondzorg
- > Apothekers
- > Eerstelijnszorg
- > Dierenartsen



Private banking voor medici

U zorgt voor andere mensen, maar hoe zit het met uzelf? Bij Van Lanschot Kempen Healthcare hebben wij jarenlange ervaring in de financiële begeleiding van medisch professionals. We weten precies wat er komt kijken bij het realiseren van uw ambities en idealen. Wij helpen u goed voor uzelf te zorgen, nu en voor later. De kennis van uw branche en situatie maakt ons een stevig sparringpartner. Zakelijk én privé, dat is wel zo prettig.

Een specialist voor de specialist

Uw medisch ondernemerschap heeft invloed op uw privé-situatie. Dat begrijpen wij maar al te goed. Uw healthcare banker heeft aan een half woord genoeg. Hij herkent uw uitdagingen en komt meteen in actie. U heeft één aanspreekpunt voor al uw vraagstukken in iedere fase van uw medische loopbaan. Daardoor is er vaak meer mogelijk dan u denkt, bijvoorbeeld als u een huis wilt kopen of een praktijk wilt starten.

Veranderingen in uw sector vertalen wij door naar concrete adviezen waar u echt wat aan hebt.

Waarom bankieren bij Van Lanschot Kempen Healthcare?

- › Wij weten wat er in uw situatie en sector speelt
- › Altijd één vast aanspreekpunt voor zakelijke en privé vraagstukken
- › Kennisbijeenkomsten waarin wij u bijstaan in uw medisch ondernemerschap
- › Gedreven en ervaren healthcare bankers nemen de tijd voor u
- › Intensieve samenwerking met beroeps- en brancheverenigingen, praktijkadviseurs, accountants en fiscalisten





Een specialist die uw situatie echt begrijpt

Medisch specialisten

Ziekenhuizen maken nieuwe strategische keuzes door de dreigende stijging van zorgkosten. De focus ligt bijvoorbeeld op het aanbod van hoog complexe specialistische zorg, specialisatie in dienstverlening en de kwaliteit van patiëntenzorg. De stijgende levensverwachting, de toename van medische oplossingen en een veranderende samenleving heeft ook uitwerking op de zorgvraag. Nieuwe zorgconcepten als anderhalvelijnszorg en focusklinieken voor 'laag complexe' zorg maken hun entree. Hierdoor verandert uw rol als medisch specialist. Met een strategisch plan blijft u weerbaar voor deze en andere veranderingen in het zorglandschap.

Lees meer



Eerstelijnszorg

Voor betaalbare en kwalitatieve gezondheidszorg wordt steeds meer zorg van de tweede naar de eerste lijn verschoven. De druk op huisartsenzorg neemt toe door het 'zorg op de juiste plek' -principe, dat zowel overdag als tijdens ANW-uren op de huisartsenpost gevolgen heeft. Als huisarts en vooral vanuit uw regierol binnen de eerste lijn wordt van u verwacht dat u een grote bijdrage levert aan deze transformatie. Dit heeft ook effect op uw financiële situatie, zakelijk en privé.

Lees meer



Apothekers

Lagere marges door prijsdruk ondanks de toegenomen vraag naar medicatie zorgen voor schaalvergroting. Het inkoopbeleid van zorgverzekeraars en de planning tot aanpassing van de bekostiging speelt een rol. Maar ook binnen de zorgverlening zijn er vraagstukken zoals: hoe werk je goed samen met de eerste en tweede lijn, en hoe informeer je een patiënt nu het beste over het beter gebruiken van zijn medicatie? Juist omdat er zoveel verandert in uw sector is het goed om inzicht te krijgen en te houden in uw financiële situatie als apotheker. Zakelijk en privé, met als doel continuïteit en groei van uw apotheek te realiseren.

Lees meer



“

Uw healthcare
banker volgt alle
ontwikkelingen op
de voet en denkt
graag met u mee

Mondzorg

Er gebeurt veel in uw sector. De opkomst van grote tandartsketens gesteund door grote Europese investeringsmaatschappijen, de onzekere wetgeving omtrent flexibele arbeid en de taakherschikking. Jaarlijks worden er minder tandartsen opgeleid dan dat er met pensioen gaan, vooral in de periferie ontstaat een tekort aan tandartsen. Wat betekent dit voor u als praktijkeigenaar of zelfstandige? Deze veranderingen vragen om een sterk staaltje ondernemerschap, een heldere visie en inzicht in uw financiële situatie.

Lees meer



Dierenartsen

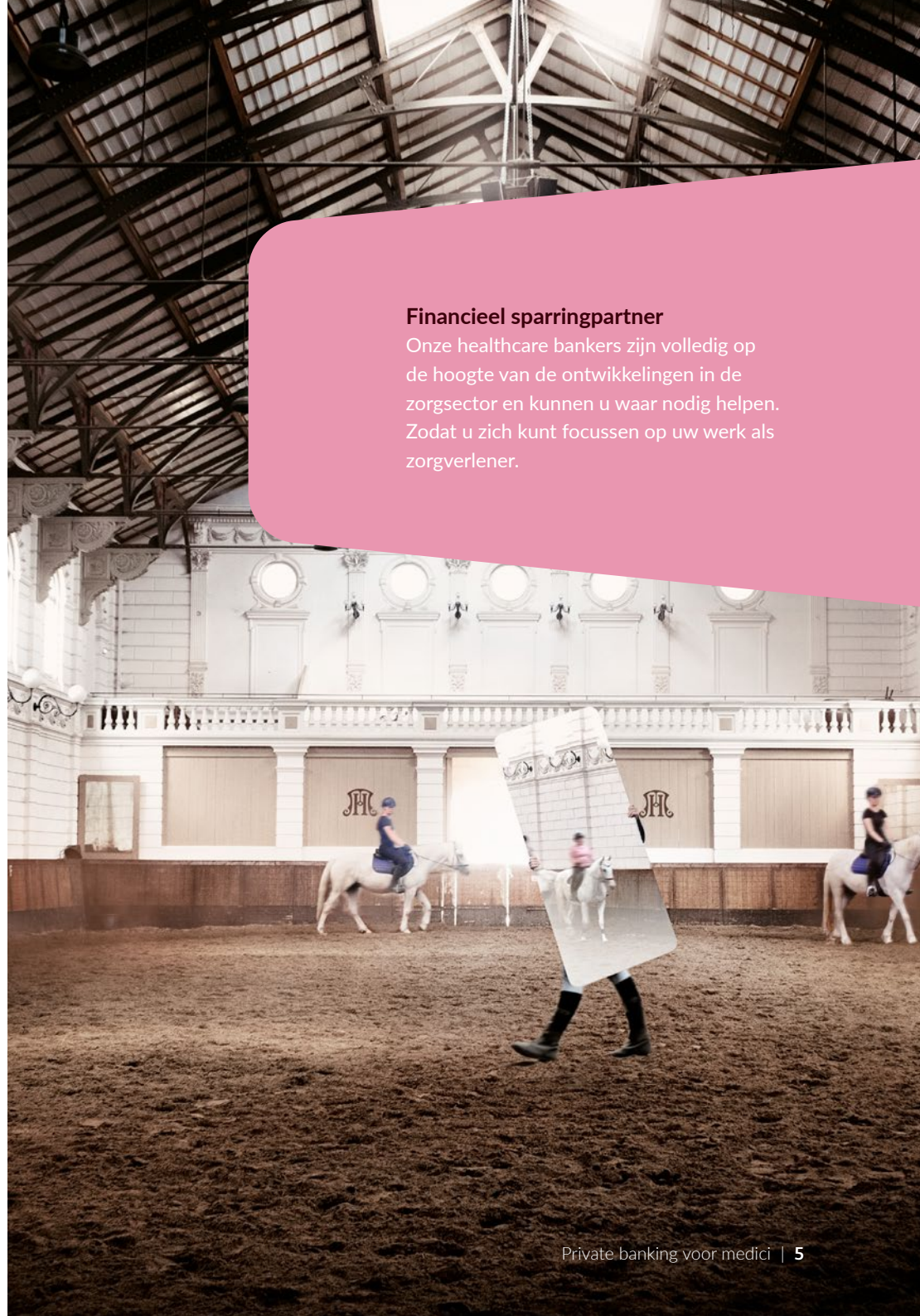
De komst van tuincentra, bouwmarkten met een dierenkliniek, dierenartsen aan huis en webshops zorgen voor flinke concurrentie voor praktijken voor gezelschapsdieren. De opkomst van ketens accelereert en daar waar de focus lag op de gezelschapsdieren, worden nu ook gemengde- en landbouwhuisdierenpraktijken overgenomen. Deze situatie biedt volop kansen voor u als dierenarts, maar wat is verstandig? Verkoopt u of bepaalt u uw eigen koers en gaat u aan de slag om groei te realiseren?

Lees meer



“

Uw healthcare banker fungeert als financieel sparringpartner bij uw afwegingen

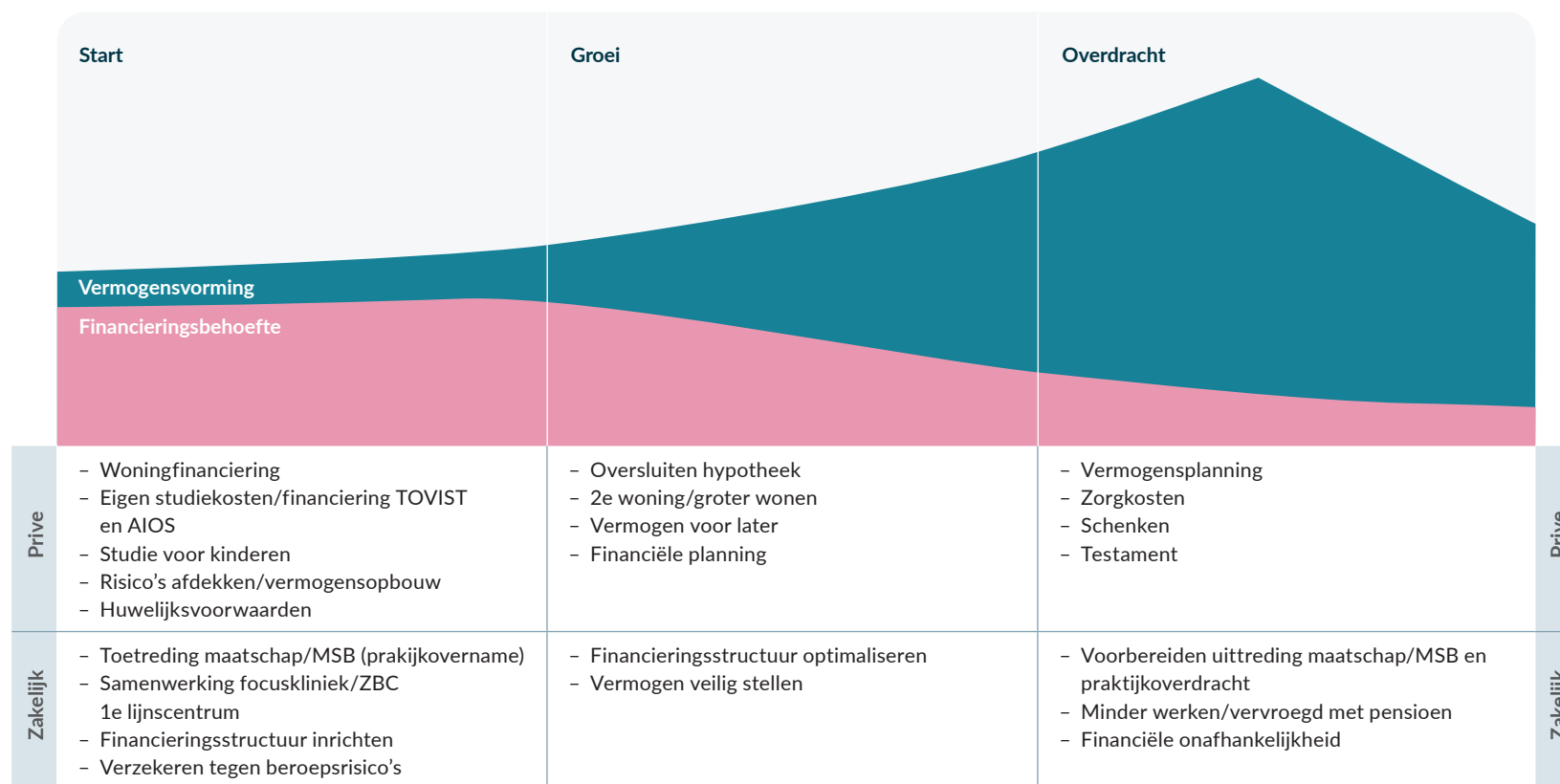


Financieel sparringpartner

Onze healthcare bankers zijn volledig op de hoogte van de ontwikkelingen in de zorgsector en kunnen u waar nodig helpen. Zodat u zich kunt focussen op uw werk als zorgverlener.

Financiële oplossingen in iedere fase

Aan het begin van uw medische loopbaan ligt de nadruk meer op financieren. Bij de volgende stap in uw loopbaan verschuift de aandacht naar vermogensopbouw en het stroomlijnen van uw financiële belangen. Wij begeleiden en adviseren u persoonlijk in iedere fase, zowel privé als zakelijk.





Uw praktijk, apotheek of toetreding financieren

Om een praktijk te starten of over te nemen, een apotheek te beginnen of om als specialist toe te treden is vaak een financiering nodig. Ontdek uw financieringsbehoefte.

Breng uw financiën in kaart met een duidelijk ondernemingsplan. Dit plan bespreekt u met uw healthcare banker om duidelijk te krijgen wat uw financieringsbehoefte is. U krijgt snel inzicht in uw kredietmogelijkheden, daarna stellen we een kredietvoorstel op voor een zakelijke financiering.

Verschillende zakelijke leningen

Een zakelijke lening is meestal een hypothecaire of onderhandse lening. Soms is het een rekening-courant-faciliteit. Dan leent u voor een bepaalde periode geld met tussentijds betalen en aflossen.

Laat ons u adviseren, zodat u zich volledig kunt richten op uw specialisme als zorgverlener.

Maak een afspraak



Een woning financieren: wij kijken verder dan salaris alleen

Uw droomhuis komt ineens een stuk dichterbij. Wij kijken bij het afsluiten van een hypotheek naar ál uw bijzondere inkomstenbronnen zoals winstdeel, dividend en inkomen uit vermogen. Iedere medicus is uniek, onze hypotheekoplossingen zijn dat ook.

Hypotheekrentekorting

Als medisch professional krijgt u standaard 0,2% korting op uw hypotheekrente. Brengt u vermogen bij ons onder? Dan kan uw korting oplopen tot 0,3%. De korting die u krijgt hangt af van hoeveel vermogen u onderbrengt.

Hypotheek afsluiten: zelf doen, of met advies?

Wat past het beste bij u? Heeft u voldoende kennis om zonder advies een hypotheek af te sluiten, dan kan dit. Wij toetsen uw kennis tijdens het aanvraagproces.

Hebt u onvoldoende kennis of misschien weinig tijd om de hypotheek zelf te regelen? Wij geven u graag advies en begeleiden u tijdens het hele proces. U kiest dan voor een hypotheek met advies.

Lees meer





Genieten van financiële vrijheid

U wilt uw levensstandaard blijven houden, nu en later. Bouwt u wel voldoende vermogen op voor later? Wat heeft dat voor financiële gevolgen en hoe speelt u daar nu het beste op in?

Waar doet u het voor?

Gedurende uw carrière zal uw financiële behoefte veranderen. In het begin hebt u vooral een financierings-behoefte, maar daarna ontstaat vaak steeds meer ruimte voor vermogensopbouw.

Het is lastig om in de toekomst te kijken. Als u op tijd begint met vermogensopbouw, hebt u later genoeg om uw levensstandaard te behouden. Ook als uw ideeën en gedachten veranderen. Want hoe u er nu over denkt, is misschien niet zoals u er over tien jaar naar kijkt.

Werkt u in loondienst, dan bouwt u via uw werkgever pensioen op. Wanneer u als zelfstandig medisch professional niet bij een verplicht pensioenfonds bent aangesloten, bouwt u geen pensioen op. U moet dan zelf vermogen voor later opbouwen.

[Bekijk PensioenWijzer](#)

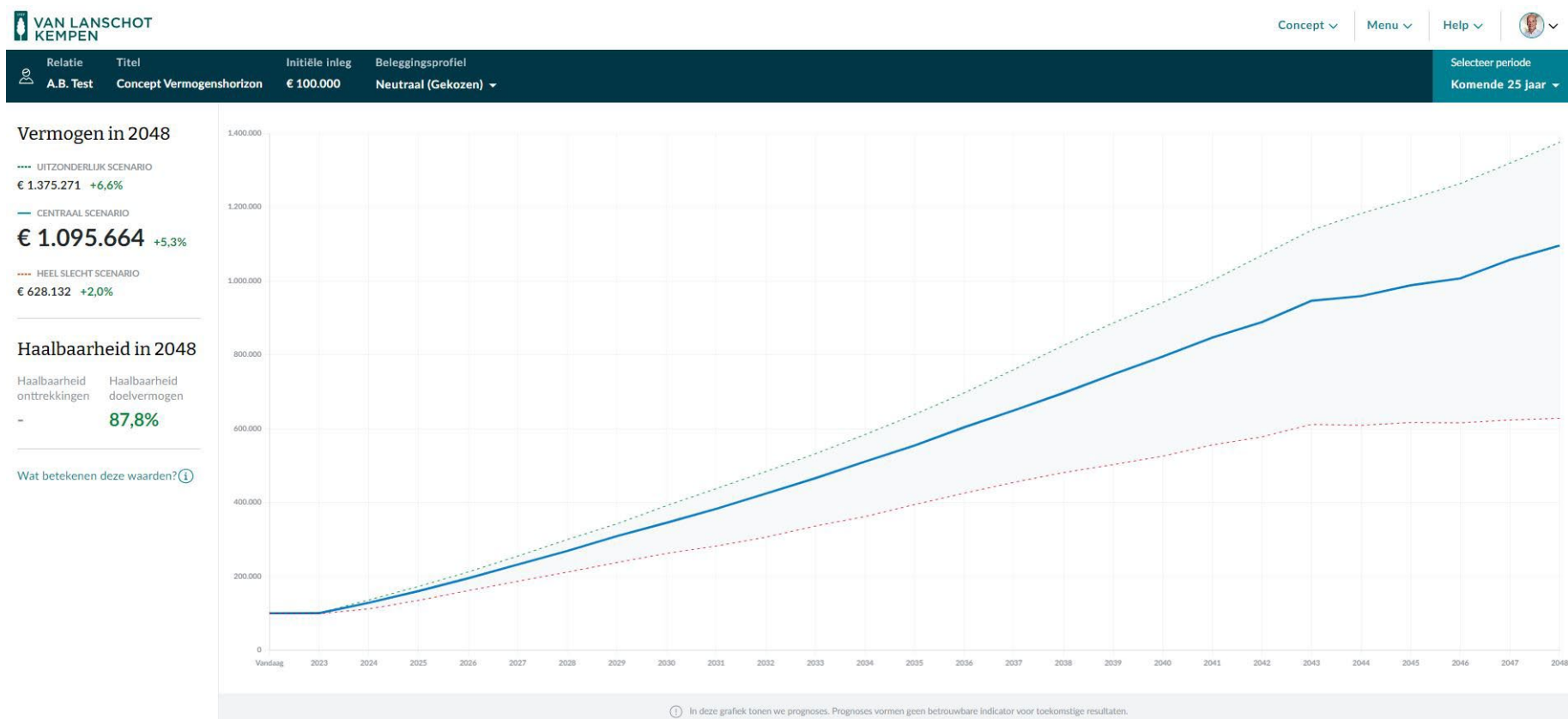


Regel later vandaag

Onze beleggingsspecialisten voelen de verantwoordelijkheid als het over uw vermogen gaat. Zij zijn, net als u, specialist op hun vakgebied. Bij iedere periode in uw leven komen er andere vraagstukken kijken. Samen met u maken wij uw vermogenshorizon inzichtelijk. Wij weten precies wanneer wij hierover moeten beginnen als u dat niet doet. Wij blijven u volgen en adviseren wanneer u van gedachten verandert en zorgen dat het plaatje blijft kloppen.

Altijd zicht op uw financiële gezondheid

Bij Vermogenshorizon wordt de haalbaarheid van uw wensen getoetst aan de hand van verschillende risicoanalyses. Eerste inleg € 100.000 in Vermogensbeheer en jaarlijkse bijstorting van € 50.000 tot aan het pensioen. Gedurende de looptijd worden er wensen gerealiseerd.



Wij stellen ons netwerk voor u open

Ons netwerk bestaat uit specialisten, beroeps- en brancheverenigingen zoals FMS, LHV, KNMT, KNMP, KNMvD en zorgpraktijkadviseurs.

Het delen van kennis, maar ook het creëren van nieuwe kansen om zaken te doen staat centraal. Met onder meer workshops, masterclasses, lezingen en webinars staan wij u bij in uw medisch ondernemerschap.



Zet ons aan het werk

Door onze jarenlange ervaring weten wij goed wat er komt kijken bij het realiseren van uw ambities en idealen. Vertel ons meer over uw drijfveren en ambities en laat u verrassen door onze aanpak.

Maak een afspraak



Onze contactgegevens

T 088 553 15 53

afspraak@vanlanschotkempen.com

vanlanschotkempen.com/medici

Specialisten die het verschil maken

Directie



Jacqueline van der Voort
Directeur Specialties
06 29 71 36 38



Pauline Kreeft
Directeur Medisch Specialisten
en Healthcare Centraal
06 55 89 29 41



Henk-Jan van Roekel
Directeur Eerstelijnszorg
06 12 28 02 21

Bankers Medisch Specialisten



Esther Kok
Private banker
06 53 95 79 33



Peter Spanbroek
Private banker
06 82 66 69 03



Ted Coert
Private banker
06 57 09 41 93

Bankers Eerstelijnszorg



Louk Jongmans
Private banker
06 30 30 80 13



Pieter Steenhuizen
Private banker
06 51 40 04 31



Winfred Dikken
Private banker
06 29 01 38 09



Sophie van Laarhoven
Private banker
06 82 12 62 73



Joran Nettekoven
Private banker
06 29 71 27 50

Bankers Healthcare Centraal



Serge Dalenoord
Private banker
Relatiebeheer Praktijkadviseurs
06 89 93 58 01



Rico van Zee
Private banker
Relatiebeheer Praktijkadviseurs
06 29 71 33 21



Maarten Krop
Private banker
Relatiebeheer Praktijkadviseurs
06 51 27 48 82

Disclaimer

De informatie die is opgenomen in deze publicatie is uitsluitend bestemd voor algemene doeleinden. Met uw individuele specifieke omstandigheden is geen rekening gehouden. De informatie kan niet worden beschouwd als een juridisch, financieel, fiscaal of ander professioneel advies. Wij adviseren u op grond van de informatie niet meteen tot actie over te gaan en voorafgaand aan uw eventuele actie eerst deskundig advies in te winnen. Deze publicatie is geen aanbod en u kunt aan deze publicatie geen rechten ontlenen.

Bij de totstandkoming van deze publicatie hebben wij de grootst mogelijke zorgvuldigheid betracht bij de selectie van externe bronnen. Wij kunnen niet garanderen dat de informatie van deze bronnen die in deze publicatie is opgenomen juist en volledig is of in de toekomst zal blijven. Wij aanvaarden geen aansprakelijkheid voor druk- en zetfouten. Wij zijn niet verplicht de informatie die we hebben opgenomen in deze publicatie te actualiseren of te wijzigen. Alle rechten ten aanzien van de inhoud van de publicatie worden voorbehouden, inclusief het recht van wijziging. Het is niet toegestaan de gegevens in de publicatie geheel of gedeeltelijk te reproduceren, in welke vorm dan ook, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van Van Lanschot Kempen NV.

Overige informatie

Van Lanschot Kempen NV is statutair gevestigd aan de Hooge Steenweg 29, 5211 JN 's-Hertogenbosch, KvK nr. 16038212 met btw-identificatienummer NL001145770B01, is als bank geregistreerd in het Wft-register en staat onder toezicht van De Nederlandsche Bank NV (DNB), Postbus 98, 1000 AB Amsterdam, en de Autoriteit Financiële Markten (AFM), Postbus 11723, 1001 GS Amsterdam. Van Lanschot Kempen kan optreden als aanbieder van betaal-, spaar- en kredietproducten, als bemiddelaar in verzekeringsproducten en als verlener en/of uitvoerder van beleggingsdiensten.

Voor eventuele klachten inzake onze financiële dienstverlening kunt u zich richten tot uw eigen kantoor van Van Lanschot Kempen, de afdeling Kwaliteit & Service, kwaliteit-service@vanlanschotkempen.com of Postbus 1021, 5200 HC 's-Hertogenbosch, of het Klachteninstituut Financiële Dienstverlening (Kifid), Postbus 93257, 2509 AG Den Haag.



PRIVATE BANKING

Hooge Steenweg 29
5211 JN 's-Hertogenbosch
Postbus 1021
5200 HC 's-Hertogenbosch

T 0800 1737
vanlanschotkempen.com/private-banking