

Persbericht

Van Lanschot Kempfen: trading update eerste kwartaal 2024

Amsterdam/'s-Hertogenbosch, 30 april 2024

- **Stijging nettowinst Q1 2024 naar € 32,7 miljoen (Q1 2023: € 19,9 miljoen); stijging van provisie-inkomsten met 23%**
- **Commercieel momentum met netto-instroom AuM in alle segmenten van € 2,3 miljard in totaal, waarvan Private Clients Nederland: € 0,9 miljard, Private Clients België: € 0,4 miljard en Investment Management Clients: € 1,0 miljard**
- **Client assets gestegen naar € 151,8 miljard (2023: € 144,8 miljard) en AuM gestegen naar € 134,6 miljard (2023: € 127,3 miljard)**
- **Sterke kapitaalratio van 19,3% (2023: 19,6%)**
- **Nieuwe rapportage in vier klantsegmenten: Private Clients Nederland, Private Clients België, Investment Management Clients en Investment Banking Clients**

Jeroen Kroes, Chief Financial Officer: ‘Van Lanschot Kempfen had een uitstekende start van 2024 met een solide winst dankzij een stijging in de provisie-inkomsten en betere resultaten van Investment Management Clients. Assets under Management (AuM) stegen met 6%, dankzij een sterke netto-instroom en een positief beursklimaat.

Vanaf 2024 rapporteren we onze resultaten over vier klantsegmenten die representatief zijn voor de klantgroepen die wij bedienen met onze wealth management-diensten.

Private Clients Nederland realiseerde een netto-instroom van € 0,9 miljard, doordat bestaande klanten meer gingen beleggen en nieuwe klanten vermogen aan ons toevertrouwden. De provisie-inkomsten stegen met 26% naar € 55,4 miljoen vergeleken met het eerste kwartaal van 2023. Verder verloopt de integratie van Evi van Lanschot en het in 2023 overgenomen online beleggingsplatform van Robeco goed.

Private Clients België liet een sterke groei zien met een netto-instroom in AuM van € 0,4 miljard, een reflectie van de kracht van het merk Mercier Van Lanschot en de relevante propositie voor klanten. We breiden ons aanbod verder uit met de overname van de Belgische beleggingsadviseur Accuro, met ruim € 0,7 miljard aan vermogen onder beheer. Deze transactie is op 29 april 2024 afgerond.

Ook binnen Investment Management Clients was de netto-instroom positief, met € 1,0 miljard. Dit was onder andere dankzij een nieuw verkregen fiduciair mandaat in het Verenigd Koninkrijk van The Cheviot Trust. Dat resulteerde in een instroom van € 0,4 miljard. Ook zagen we instroom in met name onze credits- en small-cap-strategieën.

Investment Banking Clients begeleidde grotere transacties, zoals de aandelenemissie van Autolus en de verkoop van GW Crossmedia. Hoewel het kwartaal met een klein negatief resultaat werd afgesloten, zet de opgaande lijn, zichtbaar vanaf de tweede helft van vorig jaar, zich voort.

Onze kapitaalpositie blijft sterk met een CET 1-ratio van 19,3% (2023: 19,6%), ruim boven onze doelstelling van 17,5% inclusief een add-on van 2,5% voor overnames.

We blijven ons richten op winstgevende groei en verdere verbetering van onze dienstverlening aan onze klanten. We kijken ernaar uit om onze strategie en financiële doelstellingen verder toe te lichten tijdens de Investor Day op 20 juni 2024.’

Resultaat

Het nettoresultaat over het eerste kwartaal van 2024 was € 32,7 miljoen, een stijging van 64% ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar, gedreven door hogere provisie-inkomsten en een daling van toezichtkosten.

Client assets stegen in het eerste kwartaal naar € 151,8 miljard (2023: € 144,8 miljard) en de totale AuM naar € 134,6 miljard (2023: € 127,3 miljard)¹. In het eerste kwartaal zagen we dat klanten een groter gedeelte van hun vermogen in beleggingen investeerden, met als gevolg een stijging in AuM en tegelijkertijd een daling in spaargelden naar € 12,2 miljard (2023: € 12,6 miljard).

De leningenportefeuille is stabiel gebleven op € 9,2 miljard en de toevoeging aan de kredietvoorziening was met € 2,8 miljoen beperkt.

De provisieopbrengsten stegen sterk, met 23% naar € 121,8 miljoen (Q1 2023: € 99,3 miljoen), dankzij het hogere AuM-niveau ten opzichte van het eerste kwartaal van 2023. De renteopbrengsten bedroegen € 47,7 miljoen (Q1 2023: € 55,1 miljoen) en zijn zoals verwacht in lijn met het resultaat in de tweede helft van 2023.

De bedrijfslasten daalden in het eerste kwartaal licht naar € 122,5 miljoen (Q1 2023: € 122,7 miljoen). Enerzijds stegen de personeelskosten door een stijging in salarissen en de overname van het online beleggingsplatform van Robeco. Deze overname leidde ook tot hogere IT-gerelateerde (integratie-)kosten. Anderzijds daalden de huisvestingskosten en toezichtkosten. De cost/income ratio kwam in het eerste kwartaal uit op 69,9% (Q1 2023: 78,6%).

Kapitaalpositie

Onze kapitaalpositie bleef sterk met een CET 1-ratio van 19,3% (2023: 19,6%), ruim boven onze doelstelling van 17,5%. Hierin zit deels het effect verwerkt van de overname van Accuro, waarbij 60% van de koopprijs in cash is betaald en 40% in bestaande aandelen. Deze overname zal naar verwachting een additioneel negatief effect van 0,2 procentpunt hebben op de CET 1-ratio in het tweede kwartaal. Onze CET 1-ratio volgens de 'Basel IV fully loaded'-definitie bedroeg circa 20,5% en circa 18,5% inclusief de huidige, door DNB bepaalde, minimumvloer voor de risicoweging van hypotheek².

We houden vast aan onze intentie om extra kapitaal boven onze doelstelling van 17,5% uit te keren aan onze aandeelhouders, onder voorbehoud van goedkeuring door de toezichthouder.

Nieuwe klantsegmenten

Vanaf 2024 vormen onze vier klantsegmenten de basis voor de aansturing van onze activiteiten en onze rapportages. Deze trading update is daarom eenmalig uitgebreider dan gebruikelijk.

Private Clients Nederland

Het klantsegment Private Clients Nederland omvat onze private banking-activiteiten in Nederland en Zwitserland en daarnaast Evi van Lanschot.

Private Clients Nederland had een succesvol eerste kwartaal. De totale AuM van dit segment stegen naar € 39,7 miljard, met een netto-instroom van € 0,9 miljard. Dit leidde tot een sterke toename in provisie-inkomsten ten opzichte van het eerste kwartaal van 2023, met 26% naar € 55,4 miljoen. De daling van de rente-inkomsten, die in lijn was met de verwachtingen, werd hierdoor gecompenseerd. De winst voor belasting kwam lager uit op € 33,3 miljoen over het eerste kwartaal (Q1 2023: € 38,5 miljoen), met name door kosten gerelateerd aan het online beleggingsplatform van Robeco.

¹ Indeling van AuM naar nieuwe klantsegmenten heeft tot een beperkte aanpassing van de vergelijkende cijfers per 31 december 2023 geleid (impact -€ 0,2 miljard).

² De Basel IV-resultaten zijn gebaseerd op de balans per 31 maart 2024 en onze huidige interpretatie van Basel IV.

Private Clients België

Het klantsegment Private Clients België omvat onze private banking activiteiten in België, waar we actief zijn met het merk Mercier Van Lanschot. De totale AuM van dit segment bedraagt € 12,4 miljard.

In België hield het goede commerciële momentum aan met een netto-instroom van € 0,4 miljard en een stijging van de winst voor belasting naar € 8,9 miljoen (Q1 2023: € 3,8 miljoen), met name dankzij een stijging van 32% van de provisie-inkomsten.

Investment Management Clients

Het klantsegment Investment Management Clients bestaat uit het voormalige segment Wholesale & Institutional Clients en Investment Strategies & Solutions³. Dit segment bestaat uit:

- Institutional Clients: fiduciaire asset management diensten, alternatieve investment oplossingen en liquide beleggingsstrategieën en mandaten in Nederland en het Verenigd Koninkrijk
- Wholesale Clients: beleggingsstrategieën voor internationale banken en institutionele klanten
- Private Clients: vermogensbeheer, alternatieve en liquide beleggingsstrategieën voor onze eigen Private Banking klanten.

Investment Management Clients had in het eerste kwartaal € 82,6 miljard in AuM. De netto-instroom bedroeg € 1,0 miljard en dit leidde tot een stijging van de provisie-inkomsten. Samen met een licht lager kostenniveau resulteerde dit in een solide winst voor belasting van € 6,5 miljoen (Q1 2023: € 2,4 miljoen)⁴.

Investment Banking Clients

Het klantsegment Investment Banking Clients is ongewijzigd.

De provisie-inkomsten stegen met 37% naar € 10,7 miljoen, dankzij een toename van de transactie-omvang in een gunstiger macro-economisch klimaat voor fusies en overnames. Het resultaat voor belasting binnen Investment Banking Clients verbeterde naar -€ 0,9 miljoen (Q1 2023: -€ 3,8 miljoen).

Overig

Het segment Overig bestaat voornamelijk uit onze deelnemingen en groepskosten.

Ontwikkelingen na het eerste kwartaal: afronding overname Accuro

Van Lanschot Kempenn heeft op 29 april 2024 de overname van de Belgische beleggingsadviseur Accuro, met ruim € 0,7 miljard aan vermogen onder beheer, afgerond. Daarmee wordt het aanbod en de expertise voor klanten in België verder verbreed, met name op het gebied van beleggingsadvies.

Onder voorbehoud van de vereiste verdere toezichtrechtelijke goedkeuringen, streven we ernaar dat Accuro per 1 januari 2025 volledig is geïntegreerd binnen Mercier Van Lanschot. De oprichters blijven in ieder geval tot 2030 aan Mercier Van Lanschot verbonden, een bevestiging van hun vertrouwen in de meerwaarde van de combinatie.

De transactie heeft naar verwachting een negatieve impact van 0,2 procentpunt op de kapitaalratio van Van Lanschot Kempenn in het tweede kwartaal, waarmee de totale impact 0,4 procentpunt is.

³ Als onderdeel van de nieuwe segmentindeling heeft er ook een overgang plaatsgevonden van baten, lasten en AuM van het voormalige Private Clients naar Investment Management Clients.

⁴ Ook het vroegere segment Wholesale & Institutional Clients realiseerde in het eerste kwartaal een positief resultaat voor belasting.

Kerngegevens⁵

€ miljoen	Q1-2024	Q1-2023	
Winst-en-verliesrekening			
Nettoresultaat	32,7	19,9	64%
Onderliggend nettoresultaat	33,3	20,2	65%
Cost/income ratio (%)	69,9	78,6	

€ miljard	31/03/2024	31/12/2023	
Client assets⁶			
- Assets under management	151,8	144,8	5%
- Assets under administration	134,6	127,3	6%
- Spaargelden & deposito's	5,0	4,9	3%
	12,2	12,6	-3%

€ miljoen	31/03/2024	31/12/2023	
Balans- en kapitaalmanagement			
Eigen vermogen toekomend aan aandeelhouders	1.275	1.247	2%
Eigenvermogensinstrumenten AT1 Capital Security	102	102	0%
Spaargelden & deposito's	12.190	12.574	-3%
Kredieten	9.193	9.161	0%
Balanstotaal	16.593	16.836	-1%
Loan-to-deposit ratio (%)	75,4	72,9	
Totaal risicogewogen activa	4.496	4.409	2%
Common Equity Tier I-ratio (%) ⁷	19,3	19,6	
Tier I-ratio (%) ⁷	21,5	21,9	
Total Capital-ratio (%) ⁷	24,8	25,3	

	Q1-2024	Q1-2023	
Kengetallen			
Gewogen gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen (x1.000)	42.417	40.728	4%
Onderliggende winst per aandeel toekomend aan aandeelhouders (€)	0,71	0,45	58%
Rendement gemiddeld Common Equity Tier I-vermogen (%) ⁸	13,9	8,4	

	31/03/2024	31/12/2023	
Medewerkers (aantal fte per einde periode)	1.908	1.904	0%

⁵ Door gebruik van onafgeronde cijfers kunnen de totaalbedragen afwijken van de optelling. Daarnaast zijn de procentuele mutaties gebaseerd op de onafgeronde cijfers.

⁶ Indeling van AuM naar nieuwe klantsegmenten heeft tot een beperkte aanpassing van de vergelijkende cijfers per 31 december 2023 geleid (impact -€ 0,2 miljard).

⁷ Per 31 maart 2024 exclusief ingehouden winst. Per 31 december 2023 inclusief ingehouden winst.

⁸ Gebaseerd op het geannualiseerd onderliggend nettoresultaat toekomend aan aandeelhouders.



Resultaat

€ miljoen	Q1-2024	Q1-2023	
Provisie	121,8	99,3	23%
- w.v. effectenprovisie	110,8	91,7	21%
- w.v. overige provisies	11,0	7,6	45%
Interest	47,7	55,1	-13%
Opbrengsten uit effecten en deelnemingen	3,8	3,0	27%
Resultaat uit financiële transacties	1,9	-1,4	
Inkomsten uit operationele activiteiten	175,3	156,0	12%
Personeelskosten	83,8	77,9	8%
Andere beheerskosten	34,8	40,6	-14%
- waarvan toezichtskosten	2,8	10,1	-72%
Afschrijvingen	3,9	4,2	-8%
Bedrijfslasten	122,5	122,7	-0%
Operationeel bedrijfsresultaat	52,7	33,3	58%
Bijzondere waardeverminderingen kredieten	2,8	1,6	71%
Bijzondere waardeverminderingen	2,8	1,6	71%
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-0,1	-0,1	-28%
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	49,9	31,7	58%
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	4,0	3,5	14%
Kosten i.v.m. de boekhoudkundige verwerking van Mercier Vanderlinden	0,3	0,3	0%
Reorganisatielasten	0,4	-	
Bedrijfsresultaat voor belastingen	45,1	27,8	62%
Belastingen	12,4	7,9	57%
Nettoresultaat	32,7	19,9	64%
Nettoresultaat toekomend aan aandeelhouders	29,5	18,2	62%

Resultaat per segment – Q1 2024

€ miljoen	Private Clients Nederland	Private Clients België	Investment Management Clients	Investment Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	55,4	23,6	31,0	10,7	1,0	121,8
Interest	42,4	2,3	0,2	-0,1	3,0	47,7
Overige inkomsten	0,3	0,1	0,1	-0,2	5,5	5,8
Inkomsten uit operationele activiteiten	98,1	26,1	31,3	10,3	9,5	175,3
Bedrijfslasten	60,3	15,3	24,7	11,3	11,0	122,5
Operationeel bedrijfsresultaat	37,8	10,8	6,6	-0,9	-1,5	52,7
Bijzondere waardeverminderingen	2,0	0,0	0,0	-	0,8	2,8
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-	-0,1	0,1
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	35,8	10,8	6,6	-0,9	-2,4	49,9
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	1,8	1,9	0,1	-	0,2	4,0
Kosten i.v.m. de boekhoudkundige verwerking van Mercier Vanderlinden	0,3	-	-	-	-	0,3
Reorganisatielasten	0,4	-	0,0	-	-	0,4
Bedrijfsresultaat voor belastingen	33,3	8,9	6,5	-0,9	-2,6	45,1

Resultaat per segment – Q1 2023

€ miljoen	Private Clients Nederland	Private Clients België	Investment Management Clients	Investment Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	44,0	18,0	27,9	7,8	1,6	99,3
Interest	51,3	3,2	-0,0	-0,0	0,5	55,1
Overige inkomsten	0,2	0,1	0,0	0,1	1,2	1,7
Inkomsten uit operationele activiteiten	95,6	21,3	27,9	7,9	3,4	156,0
Bedrijfslasten	54,3	15,4	25,4	11,6	15,9	122,7
Operationeel bedrijfsresultaat	41,2	5,8	2,5	-3,8	-12,5	33,3
Bijzondere waardeverminderingen	1,1	0,1	-	-	0,4	1,6
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-	-0,1	-0,1
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	40,1	5,7	2,5	-3,8	-13,0	31,7
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	1,3	1,9	0,1	-	0,2	3,5
Kosten i.v.m. de boekhoudkundige verwerking van Mercier Vanderlinden	0,3	-	-	-	-	0,3
Bedrijfsresultaat voor belastingen	38,5	3,8	2,4	-3,8	-13,2	27,8

FINANCIËLE AGENDA

23 mei 2024	Algemene vergadering
27 mei 2024	Ex-dividend datum
4 juni 2024	Betaaldatum dividend 2023
20 juni 2024	Investor Day
22 augustus 2024	Publicatie halfjaarcijfers 2024
31 oktober 2024	Publicatie trading update derde kwartaal 2024

Media Relations

Maud van Gaal
T +31 20 354 45 85
mediarelations@vanlanschotkempenn.com

Investor Relations

Jan-Willem Plomp
T +31 20 354 45 90
investorrelations@vanlanschotkempenn.com

Over Van Lanschot Kempenn

Van Lanschot Kempenn is een onafhankelijke, gespecialiseerde wealth manager, actief in private banking, investment management en investment banking. Ons doel is het behoud en de opbouw van vermogen, op een duurzame manier, zowel voor onze klanten als voor de samenleving waar we deel van uitmaken. Door onze langetermijnfocus creëren we positieve financiële en niet-financiële waarde. Van Lanschot Kempenn, genoteerd aan Euronext Amsterdam, is de oudste onafhankelijke financiële instelling van Nederland met een geschiedenis die teruggaat tot 1737.

Zie voor meer informatie: vanlanschotkempenn.com

Disclaimer en voorbehoud inzake uitspraken die een verwachting bevatten

In dit persbericht kunnen verwachtingen en doelstellingen over toekomstige gebeurtenissen en ontwikkelingen zijn opgenomen. Deze verwachtingen en doelstellingen zijn gebaseerd op huidige inzichten, informatie en veronderstellingen van het management van Van Lanschot Kempenn met betrekking tot bekende en onbekende risico's, ontwikkelingen en onzekerheden. Deze verwachtingen en doelstellingen betreffen geen vaststaande feiten en zijn onderhevig aan dergelijke risico's, ontwikkelingen en onzekerheden die vanwege hun aard buiten de macht liggen van Van Lanschot Kempenn en haar management. Werkelijke resultaten, prestaties en omstandigheden kunnen aanzienlijk afwijken van deze verwachtingen en doelstellingen.

Van Lanschot Kempenn benadrukt dat verwachtingen en doelstellingen die in dit persbericht zijn opgenomen enkel van kracht zijn op de specifieke data waarop deze zijn geuit en Van Lanschot Kempenn aanvaardt geen verantwoordelijkheid voor of verplichting tot het herzien of bijwerken van enige verwachting naar aanleiding van nieuwe informatie of enige andere verandering.

De kwartaalcijfers van Van Lanschot Kempenn zijn opgesteld in overeenstemming met de relevante IFRS-richtlijnen, zoals vastgesteld door de Europese Unie. In de weergave van de kwartaalcijfers in dit persbericht, tenzij anders weergegeven, zijn dezelfde accountingstandaarden gehanteerd als in de geconsolideerde jaarrekening 2023 van Van Lanschot Kempenn. Op de in dit persbericht opgenomen cijfers heeft geen accountantscontrole plaatsgevonden. Kleine verschillen in tabellen kunnen het gevolg zijn van afronding. Percentages zijn berekend op basis van niet-aferonde cijfers.

Dit persbericht is geen (uitnodiging tot het doen van een) aanbod tot het (ver)kopen of anderszins verkrijgen van of inschrijven op financiële instrumenten en is geen advies of aanbeveling om enige handeling te verrichten of na te laten.

Onderdelen van dit persbericht bevatten informatie over Van Lanschot Kempenn NV in de zin van artikel 7 lid 1 tot en met 4 van EU Verordening 596/2014.