



Van Lanschot Kempenn: sterke nettowinst van € 58,3 miljoen

- Nettowinst stijgt naar € 58,3 miljoen (H1 2020: € 9,5 miljoen)
- Record netto-instroom AuM Private Clients € 2,4 miljard; netto-uitstroom Wholesale & Institutional Clients € 2,0 miljard door enkele institutionele mandaten
- Client assets stijgen naar € 121,0 miljard en AuM stijgen naar € 104,2 miljard
- Sterke groei in beheerprovisie-inkomsten
- Sterke kapitaalratio naar 21,9% (2020: 24,3%), daling onder andere door een meer prudente berekening marktrisico
- Uitbetaling dividend 2019 en resterend dividend 2020 van in totaal € 1,95 per aandeel begin Q4

Karl Guha, bestuursvoorzitter: 'We hebben een goed eerste halfjaar achter de rug. De cijfers spreken voor zich en over de hele linie presteerden we sterk. We zijn trots op de groei in assets under management in ons segment Private Clients, maar helaas laten de institutionele activiteiten uitstroom zien. We zijn van mening dat onze aanpak, waarin we onze persoonlijke werkwijze, professionele expertise en technologie combineren, vruchten begint af te werpen. We zijn dan ook goed gepositioneerd voor verdere groei in al onze activiteiten.'

Bovendien zagen we door onze succesvolle overnames in Nederland en België inorganische groei in assets under management. Dat is een belangrijke stap in de richting van het realiseren van onze doelstelling om een toonaangevende en succesvolle wealth manager in de Benelux te zijn.'

Ontwikkeling clients assets en assets under management

In de eerste helft van 2021 zijn de client assets gestegen naar € 121,0 miljard (2020: € 115,0 miljard). De totale assets under management (AuM) zijn door de totale netto-instroom van € 0,3 miljard en het koersresultaat van € 4,8 miljard gestegen naar € 104,2 miljard (2020: € 99,0 miljard). We zien een uitzonderlijk hoge netto-instroom in AuM binnen Private Clients van € 2,4 miljard en daarnaast een uitstroom van enkele institutionele mandaten binnen Wholesale & Institutional Clients. Deze combinatie heeft geleid tot een aanzienlijke verbetering van de beheerprovisie, waarbij ook het positieve koersresultaat heeft geholpen. Verder zijn de creditgelden licht gestegen naar € 10,2 miljard (2020: € 10,1 miljard).

Duurzaam beleggen is een belangrijk onderdeel van onze strategie. We zijn er dan ook trots op dat 17% van onze eigen fondsen classificeert als artikel 9 (meest duurzaam), 62% als artikel 8 en 21% als artikel 6ⁱ onder de Europese Sustainable Finance Disclosure Regulation. Daarnaast zijn de AuM die we op basis van onze eigen criteria als duurzaam classificeren binnen Private Clients het afgelopen halfjaar met 24% gestegen naar € 3,8 miljard.

Resultaten eerste halfjaar 2021

De nettowinst is in de eerste helft van 2021 gestegen naar € 58,3 miljoen (H1 2020: € 9,5 miljoen). De kern van onze inkomsten betreft provisie-inkomsten. Deze inkomsten zijn met 18% gestegen naar € 175,7 miljoen (H1 2020: € 148,9 miljoen), dankzij hogere terugkerende provisies en goede resultaten binnen Corporate Finance. De hogere AuM-basis geeft ook een goede uitgangspositie voor de tweede helft van 2021.

De rente-inkomsten stabiliseren zich en bedragen € 76,1 miljoen (H1 2020: € 77,0 miljoen). Deze stabilisatie is te danken aan de lichte groei in de leningenportefeuille en het in rekening brengen van negatieve rente op spaargeld. Begin dit jaar hebben we het Wealth Management Arrangement geïntroduceerd. Hiermee voorzien we in de behoefte van onze Private Banking-klienten om een deel van hun vermogen in spaargeld aan te houden zonder dat hiervoor negatieve rente in rekening wordt gebracht.



De bedrijfslasten zijn onder controle en bedragen € 196,8 miljoen (H1 2020: € 187,5 miljoen). Zoals verwacht zien we de lasten vooral toenemen door de integratie van Hof Hoorneman Bankiers. Daarnaast stijgen ook de lasten voor toezicht en compliance. Door de sterk stijgende inkomsten is de efficiencyratio dit eerste halfjaar uitgekomen op 73,1% (H1 2020: 93,2%).

In de eerste helft van dit jaar bedraagt de vrijval binnen de kredietvoorzieningen € 3,5 miljoen, dankzij de goede kwaliteit van de kredietportefeuille die vooral bestaat uit Nederlandse woninghypotheken.

In de eerste helft van het jaar hebben we de medewerkers die overgekomen zijn van Hof Hoorneman Bankiers welkom geheten. De migratie van klanten en fondsen verwachten we in de tweede helft van het jaar af te ronden. In juli 2021 hebben we goedkeuring ontvangen voor de overname van Mercier Vanderlinden. De verwerving van het 70%-belang in deze wealth manager is inmiddels afgerond en de samenwerking tussen Mercier Vanderlinden en Van Lanschot België is al in volle gang. We zijn enthousiast over dit partnership, dat uitstekend past in onze strategie om als gespecialiseerde wealth manager een belangrijke speler te zijn in België.

Eerder dit jaar hebben we aangekondigd dat we onze organisatiestructuur hebben aangepast om nog klantgerichter te kunnen werken. Hierdoor kunnen we beter klantgroepoverstijgend werken, een breder productenpalet inzetten en de efficiëntie van onze organisatie verder verbeteren. Dit heeft ook geleid tot een nieuwe rapportagestructuur waarbij we onze rapportages vanaf nu segmenteren naar onze klantgroepen: Private Clients (hieronder valt ook Evi), Wholesale & Institutional Clients, Merchant Banking Clients en Overig. Deze verdeling volgen we ook in dit persbericht.

Segment Private Clients

Over de eerste helft van 2021 bedraagt de nettowinst voor Private Clients € 38,2 miljoen. De provisie-opbrengsten bedragen € 106,8 miljoen.

Met € 2,4 miljard laat Private Clients een zeer sterke netto-instroom zien. Deze uitzonderlijk hoge netto-instroom is voor ons het bewijs dat onze persoonlijke advisering in combinatie met een goed productaanbod en moderne technologie werkt. We zien dat onze klanten steeds vaker voor ons kiezen als eerste partner voor al hun zaken op het gebied van wealth management. Daarnaast is ook onze focus op ondernemers succesvol. In België zien we in het eerste halfjaar een netto-instroom van € 0,3 miljard en hiermee komen de totale AuM uit op € 4,8 miljard (exclusief de AuM van Mercier Vanderlinden). De totale AuM binnen Private Clients bedragen nu € 36,8 miljard en de client assets bedragen € 48,7 miljard, waarvan € 9,7 miljard spaargeld.

Onze klanten waarderen de manieren waarop zij met ons kunnen communiceren. We zijn voor hen beschikbaar via een persoonlijk gesprek in een van onze kantoren, maar ook bereikbaar via bijvoorbeeld WhatsApp en videobellen. Als eerste financiële instelling binnen de Europese Unie maken we gebruik van biometrische stemverificatie, dat het contact met de klant nog veiliger en gemakkelijker maakt. Daarnaast ondersteunt de beleggingsapp onze beheer- en adviesproposities. Samen met de goede beleggingsresultaten in H1 2021 en onze persoonlijke aanpak hebben deze technologische mogelijkheden bijgedragen aan het stijgen van de Relationship Net Promoter Score (NPS) naar 37 (2020: 26).

Het product Evi valt vanaf begin 2021 binnen het segment Private Clients. We zien dat de provisie-opbrengsten van Evi in de eerste helft van dit jaar gestegen zijn en dat hiermee het resultaat voorbij het break-even punt is. De AuM zijn verder gestegen naar € 1,3 miljard (eind 2020: € 1,2 miljard). De Relationship NPS van Evi is gestegen naar 13 (2020: 5).

Segment Wholesale & Institutional Clients

Over de eerste helft van 2021 bedraagt de nettowinst voor Wholesale & Institutional Clients € 3,1 miljoen. De provisie-opbrengsten bedragen € 37,7 miljoen.



De totale AuM bedragen € 67,4 miljard. De netto-uitstroom voor het eerste halfjaar bedraagt € 2,0 miljard, opgebouwd uit een netto-uitstroom in Q1 en een netto-instroom in Q2. De gemiddelde marges zijn stabiel gebleven en dankzij de instroom tegen hogere marges heeft de uitstroom niet geleid tot lagere inkomsten.

Binnen fiduciair management bedraagt de netto-uitstroom € 0,7 miljard. Dit komt door het vertrek van een pensioenfonds, dat samen is gegaan met een ander pensioenfonds, deels gecompenseerd door de instroom van een mandaat van € 1,1 miljard. Binnen beleggingsstrategieën zien we goede instroom in de global small-cap-strategie (huidig volume € 1,8 miljard) en in de real-assets-strategieën (huidig volume € 2,5 miljard). Deze instroom is echter niet voldoende om de uitstroom van een mandaat binnen government-bond-strategieën en de uitstroom binnen creditstrategieën te compenseren. Hierdoor bedraagt de netto-uitstroom binnen beleggingsstrategieën € 1,3 miljard. Voor de tweede helft van 2021 weten we dat een van onze klanten een mandaat van ongeveer € 1 miljard in de creditstrategieën heeft opgezegd. Dit betreft een mandaat tegen een relatief lage fee. Voor de overige fondsen zien we een goed gevulde pijplijn.

In het Verenigd Koninkrijk (VK) laten we in de eerste helft van 2021 een goede groei van € 0,3 miljard zien, dankzij enkele nieuwe mandaten. De totale AuM in het VK bedragen € 6,4 miljard. In juni heeft Clara-Pensions ons als fiduciaire manager aangesteld. Clara-Pensions is een consolidator voor defined benefit pensioenopbouw. Naar verwachting gaat deze samenwerking voor meer AuM-instroom zorgen.

Ook in 2021 hebben we nieuwe producten ontwikkeld. Zo hebben we in januari de Diversified Distressed Debt Pool gelanceerd en in april het Kempen SDG Farmland Fund voor investeringen in duurzame landbouwgrond. Dit product hebben we samen met een fiduciaire management-klant ontwikkeld. Verder hebben we in juli het Kempen European Private Equity Fund II gelanceerd.

In de afgelopen jaren hebben we geïnvesteerd in uitbreiding van onze distributiekanaalen in onder meer Duitsland, Italië en Scandinavië. Op basis van deze investeringen zien we nu een toename van de interesse in ons aanbod. Daarmee zijn we optimistisch over de kansen op verdere groei in deze landen.

Segment Merchant Banking Clients

Over de eerste helft van 2021 bedraagt de nettowinst voor Merchant Banking Clients € 7,7 miljoen. De provisie-opbrengsten bedragen € 29,0 miljoen.

Het Corporate Finance & Equity Capital Markets-team heeft wederom een sterk halfjaar achter de rug met 34 afgeronde transacties met een totale waarde van ruim € 4 miljard. De duidelijke keuze voor sectoren – *real estate, life sciences & healthcare, tech & fintech, renewables and infrastructure* – betaalt zich uit. Daarnaast zien we ook dat de nauwere samenwerking van het team met Private Clients tot meer transacties leidt.

Segment Overig

Binnen de activiteiten gerelateerd aan gestructureerde producten is in de eerste helft van 2021 sprake van een neutraal resultaat. We maken daarnaast goede voortgang met het afbouwen van de posities in de macro-hedge-portefeuille. Deze posities bedragen nu € 560 miljoen (eind 2020: € 691 miljoen, eind maart 2020: € 783 miljoen).

De posities in eigen fondsen hadden een goed eerste halfjaar. Het resultaat op deze posities bedraagt € 8,3 miljoen voor belasting (H1 2020: € 6,3 miljoen negatief voor belasting). We houden deze posities aan, zodat we samen met onze klanten in onze fondsen beleggen. Ook kunnen we op deze manier startkapitaal verschaffen aan onze startende fondsen.



In juli hebben we twee keer een belang uit onze participatieportefeuille verkocht. De verkopen van onze belangen in Fire Safety Holding en Quint Holding leverden ons respectievelijk ruim € 10 miljoen en ongeveer € 5 miljoen op. Deze boekwinsten vallen in het resultaat over de tweede helft van 2021.

Solvabiliteit

Onze kapitaalpositie is blijvend sterk met een CET 1-ratio van 21,9% (2020: 24,3%). De daling is het gevolg van een stijging van de risicogewogen activa (RWA). Dit hogere RWA-niveau komt door de stijging van de leningenportefeuille, een hoger volume in onze eigen fondsen, de implementatie van nieuwe IRB-modellen en meer prudente interpretaties in de regelgeving rondom marktrisico.

Zoals eerder aangegeven is het partnership met Mercier Vanderlinden definitief. Naar verwachting heeft dit een impact van ongeveer 3,6 procentpunt op de kapitaalratio in de tweede helft van het jaar. Verder introduceert De Nederlandsche Bank (DNB) vanaf 1 januari 2022 een ondergrens voor de risicogewichten van woninghypotheken. We verwachten dat dit een impact op de kapitaalratio zal hebben van ongeveer 2,5 procentpunt. Na deze twee aftrekposten beschikken we nog steeds over een ruime kapitaalpositie.

Dividend

Het dividend over 2019 en het resterende dividend over 2020 van in totaal € 1,95 per aandeel staat nog steeds op onze balans gereserveerd voor onze aandeelhouders en is niet opgenomen in de kapitaalratio. De Europese Centrale Bank en DNB hebben aangegeven dat de aanbeveling om geen dividend uit te keren vervalt per 1 oktober 2021. Het bedrag van € 1,95 per aandeel (in totaal circa € 80 miljoen) keren we dan ook aan het begin van het vierde kwartaal uit aan onze aandeelhouders.



Kerngegevensⁱ

€ miljoen	H1 2021	H2 2020		H1 2020	
Winst-en-verliesrekening					
Nettoresultaat	58,3	40,4	44%	9,5	
Onderliggend nettoresultaat	59,2	41,6	43%	9,5	
Efficiencyratio exclusief bijzondere items (%) ⁱⁱⁱ	73,1	79,2		93,2	

€ miljard	30/06/2021	31/12/2020		30/06/2020	
Client assets					
- Assets under management	121,0	115,0	5%	103,4	17%
- Assets under monitoring & guidance	104,2	99,0	5%	89,2	17%
- Assets under administration	3,2	3,2	0%	3,2	1%
- Spaargelden & deposito's	3,4	2,7	25%	1,2	
	10,2	10,1	1%	9,8	4%

€ miljoen	30/06/2021	31/12/2020		30/06/2020	
Balans- en kapitaalmanagement					
Eigen vermogen toekomstend aan aandeelhouders	1.291	1.254	3%	1.225	5%
Eigen vermogensinstrumenten AT1 <i>capital security</i>	102	102	0%	102	0%
Eigen vermogen aandeel derden	0	0		0	
Spaargelden & deposito's	10.228	10.141	1%	9.826	4%
Kredieten	8.663	8.448	3%	8.477	2%
Balanstotaal	15.030	15.149	-1%	14.901	1%
Fundingratio (%)	118,1	120,0		115,9	
Risicogewogen activa	4.586	4.195	9%	4.195	9%
Common Equity Tier 1-ratio (%) ^{iv}	21,9	24,3		24,0	
Tier 1-ratio (%) ^{iv}	23,1	25,4		25,1	
Total Capital-ratio (%) ^{iv}	25,2	27,4		27,0	

	H1 2021	H2 2020		H1 2020	
Kengetallen					
Gewogen gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen (x 1.000)	40.986	40.989		40.964	0%
Onderliggende winst per aandeel (€)	1,36	0,93	46%	0,15	
Rendement gemiddeld Common Equity Tier 1-vermogen (%) ^v	11,0	7,5		1,2	
Personeel (aantal fte per einde periode)	1.588	1.564	2%	1.519	5%



Resultaat

€ miljoen	H1 2021	H2 2020		H1 2020	
Provisie	175,7	147,5	19%	148,9	18%
- w.v. effectenprovisie	146,7	124,3	18%	123,1	19%
- w.v. overige provisies	28,9	23,2	24%	25,8	12%
Interest	76,1	75,1	1%	77,0	-1%
Opbrengsten uit effecten en deelnemingen	22,3	17,1	30%	0,6	
Resultaat uit financiële transacties	-4,8	-7,0	-32%	-25,3	-81%
Inkomsten uit operationele activiteiten	269,3	232,7	16%	201,3	34%
Personeelskosten	129,3	121,7	6%	117,6	10%
Andere beheerskosten	59,4	52,4	13%	62,8	-5%
- w.v. toezichtskosten	9,9	3,2		7,9	25%
Afschrijvingen	8,1	10,2	-21%	7,1	14%
Bedrijfslasten	196,8	184,3	7%	187,5	5%
Operationeel bedrijfsresultaat	72,5	48,5	50%	13,7	
Bijzondere waardeverminderingen kredieten	-3,5	0,6		1,3	
Bijzondere waardeverminderingen overig	-2,2	-0,2		0,2	
Bijzondere waardeverminderingen	-5,7	0,4		1,5	
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	0,7	0,9	-26%	0,7	-7%
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	78,9	49,0	61%	13,0	
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	3,7	3,1	20%	3,1	20%
Reorganisatielasten	1,2	1,6	-22%	-	
Bedrijfsresultaat voor belastingen	74,0	44,3	67%	9,9	
Belastingen	15,7	4,0		0,4	
Nettoresultaat	58,3	40,4	44%	9,5	
Onderliggend nettoresultaat	59,2	41,6	43%	9,5	



Resultaat per segment

<i>H1 2021 (€ miljoen)</i>	Private Clients	Wholesale & Institutional Clients	Merchant Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	106,8	37,7	29,0	2,1	175,7
Interest	67,3	-	0,0	8,9	76,1
Overige inkomsten	1,7	-	1,3	14,5	17,5
Inkomsten uit operationele activiteiten	175,8	37,7	30,3	25,4	269,3
Personeelskosten	41,9	4,5	11,5	71,4	129,3
Andere beheerskosten	28,5	3,2	3,8	23,9	59,4
Doorbelaste kosten	52,8	25,4	4,6	-82,8	-
Afschrijvingen	0,7	0,0	0,1	7,2	8,1
Bedrijfslasten	123,9	33,1	20,0	19,7	196,8
Operationeel bedrijfsresultaat	51,9	4,6	10,3	5,7	72,5
Bijzondere waardeverminderingen	-3,4	-	-	-2,3	-5,7
Bedrijfsresultaat voor belasting NSD	-	-	-	0,7	0,7
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	55,3	4,6	10,3	8,7	78,9
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	3,0	0,4	-	0,4	3,7
Reorganisatielasten	1,2	-	-	-	1,2
Bedrijfsresultaat voor belastingen	51,1	4,2	10,3	8,3	74,0
Belastingen	12,9	1,1	2,6	-1,0	15,7
Nettoresultaat	38,2	3,1	7,7	9,3	58,3
Onderliggend nettoresultaat	39,1	3,1	7,7	9,3	59,2



PERFORMANCE REPORT / PRESENTATIE / WEBCAST

Een uitgebreide toelichting op de resultaten en de balans van Van Lanschot Kempens kunt u lezen in het performance report en de presentatie over de halfjaarcijfers 2021 op vanlanschotkempens.com/resultaten. Op 26 augustus om 09:00 uur lichten we onze halfjaarcijfers 2021 toe in een conference call. Deze conference call kunt u live volgen via vanlanschotkempens.com/resultaten en kunt u ook op een later moment terugluisteren.

ADDITIONELE INFORMATIE

Additionele informatie is beschikbaar op vanlanschotkempens.com/financieel.

FINANCIËLE AGENDA

22 september 2021	Buitengewone algemene vergadering
4 oktober 2021	Ex-dividend datum
12 oktober 2021	Betaaldatum dividend 2019 en resterend dividend 2020
29 oktober 2021	Publicatie trading update derde kwartaal 2021
24 februari 2022	Publicatie jaarcijfers 2021

Media Relations: 020 354 45 85; mediarelations@vanlanschotkempens.com

Investor Relations: 020 354 45 90; investorrelations@vanlanschotkempens.com

Over Van Lanschot Kempens

Als wealth manager is Van Lanschot Kempens, met haar merknamen Van Lanschot, Kempens en Evi, actief in Private Banking, Asset Management en Merchant Banking. Ons doel is het behoud en de opbouw van vermogen, op een duurzame manier, zowel voor onze klanten als voor de samenleving waar we deel van uitmaken.

Van Lanschot Kempens, genoteerd aan Euronext Amsterdam, is de oudste onafhankelijke financiële instelling van Nederland met een geschiedenis die teruggaat tot 1737.

Zie voor meer informatie: vanlanschotkempens.com

Disclaimer en voorbehoud inzake uitspraken die een verwachting bevatten

In dit persbericht kunnen verwachtingen over toekomstige gebeurtenissen en ontwikkelingen zijn opgenomen. Deze verwachtingen zijn gebaseerd op huidige inzichten, informatie en veronderstellingen van het management van Van Lanschot Kempens met betrekking tot bekende en onbekende risico's, ontwikkelingen en onzekerheden. Deze verwachtingen betreffen geen vaststaande feiten en zijn onderhevig aan dergelijke risico's, ontwikkelingen en onzekerheden die vanwege hun aard buiten de macht liggen van Van Lanschot Kempens en haar management.

Werkelijke resultaten, prestaties en omstandigheden kunnen aanzienlijk afwijken van deze verwachtingen als gevolg van risico's, ontwikkelingen en onzekerheden die verband houden met onder andere (a) batengroei, (b) kostenontwikkeling, (c) (macro)economisch klimaat, (d) politieke en marktontwikkelingen, (e) rentestanden en wisselkoersen, (f) gedragingen van klanten, concurrenten, investeerders en/of wederpartijen, (g) implementatie van Van Lanschot Kempens strategie (h) handelingen van toezichhoudende, regelgevende en private instanties, (i) juridische en fiscale ontwikkelingen, (j) veranderingen in eigendomsverhoudingen die van invloed kunnen zijn op toekomstige beschikbaarheid van kapitaal, (k) veranderingen in kredietbeoordelingen en (l) evolutie en economische en maatschappelijke impact van de Covid-19 pandemie.

Van Lanschot Kempens benadrukt dat verwachtingen die in dit persbericht zijn opgenomen enkel van kracht zijn op de specifieke data waarop deze zijn geuit en Van Lanschot Kempens aanvaardt geen verantwoordelijkheid voor of verplichting tot het herzien of bijwerken van enige verwachting naar aanleiding van nieuwe informatie of enige andere verandering.

Op in dit persbericht opgenomen financiële data heeft geen accountantscontrole plaatsgevonden, tenzij specifiek anders aangegeven. Kleine verschillen in tabellen kunnen het gevolg zijn van afronding. Percentages zijn berekend op basis van niet-afgeronde cijfers.

Dit persbericht is geen (uitnodiging tot het doen van een) aanbod tot het (ver)kopen of anderszins verkrijgen van of inschrijven op financiële instrumenten en is geen advies of aanbeveling om enige handeling te verrichten of na te laten.



Onderdelen van dit persbericht bevatten informatie over Van Lanschot Kempfen NV in de zin van artikel 7 lid 1 tot en met 4 van EU Verordening 596/2014.

-
- ⁱ Vanaf eind 2022 zullen deze fondsen ook artikel 7 volgen over transparantie inzake negatieve duurzaamheidseffecten effecten.
 - ⁱⁱ Door gebruik van onafgeronde cijfers kunnen de totaalbedragen afwijken van de optelling. Daarnaast zijn de procentuele mutaties gebaseerd op de onafgeronde cijfers.
 - ⁱⁱⁱ Bedrijfslasten (en ook de efficiencyratio) zijn exclusief de amortisatie immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities en reorganisatielasten.
 - ^{iv} Per 31-12-2020 inclusief ingehouden winst. Per 30-6-2020 en 30-6-2021 exclusief ingehouden winst.
 - ^v Gebaseerd op het geannualiseerde onderliggend nettoresultaat toekomend aan aandeelhouders.