

Persbericht

Van Lanschot Kempenn: nettowinst stijgt met 44% naar € 74,5 miljoen in eerste helft van 2024, mede dankzij sterke netto-instroom in AuM van € 5,7 miljard

Amsterdam/'s-Hertogenbosch, 22 augustus 2024

- Stijging nettowinst naar € 74,5 miljoen (H1 2023: € 51,8 miljoen); met positieve winstbijdrage van alle klantsegmenten
- Stijging van provisie-inkomsten met 23%
- Voortzetting van sterk commercieel momentum met totale netto-instroom in AuM van € 5,7 miljard
- Toename client assets naar € 156,8 miljard (2023: € 144,8 miljard) en toename AuM naar € 139,3 miljard (2023: € 127,3 miljard)
- Sterke kapitaalratio van 18,8% (2023: 19,6%); 'Basel IV fully loaded'-kapitaalratio van 18,5%

Maarten Edixhoven, voorzitter Raad van Bestuur: 'We kijken terug op een zeer sterke eerste helft van 2024, met een toename van de nettowinst van 44% tot € 74,5 miljoen. Tegen de achtergrond van een positieve beurs gingen klanten meer beleggen en dit droeg bij aan een sterke netto-instroom van assets under management (AuM). De eerste helft van het jaar laat zien dat onze focus op schaalbare groei met een persoonlijke klantbenadering succesvol is. Dit hebben we vertaald in ambitieuze doelstellingen voor 2027 in onze "Growing further together"-strategie zoals gepresenteerd op onze Investor Day op 20 juni.

Binnen het segment Private Clients Nederland waren de resultaten sterk met een netto-instroom in AuM van € 1,8 miljard, doordat bestaande en nieuwe klanten meer vermogen aan ons toevertrouwden. Ik ben dan ook verheugd over de versterking van ons team met private bankers en specialisten om onze persoonlijke benadering te blijven waarborgen en klanten bij te kunnen staan in alle fases van hun ondernemerschap en privéleven. Zo blijkt uit onderzoek dat we samen met Nyenrode Business Universiteit en RSM hebben uitgevoerd, dat bijna 30% van de familiebedrijven in Nederland bezig is met eigendomsoverdracht. Een goede vermogensplanning geeft families daarbij overzicht, rust en flexibiliteit. Met onze brede expertise kunnen wij hierin voorzien.

In België groeide Mercier Van Lanschot stevig door. De AuM stegen met 25% naar € 13,7 miljard in de eerste zes maanden van dit jaar. Met de afronding van de overname van Accuro richten we ons op verdere versterking van beleggingsadvies in België naast onze discretionaire dienstverlening.

Investment Management Clients behaalde een winst voor belasting van € 13,5 miljoen in de eerste helft van 2024. Dit laat zien dat de focus op kostenbesparingen en versterking van de commerciële slagkracht van de afgelopen jaren effectief is. Diverse nieuwe klanten kozen in de eerste helft van 2024 voor onze fiduciaire dienstverlening in Nederland en het Verenigd Koninkrijk, wat zorgde voor een gezonde netto-instroom in AuM.

Investment Banking Clients behaalde een winst voor belasting van € 3,0 miljoen. Na een moeilijk 2023 is de markt voor fusies, overnames en kapitaalmarkttransacties aan het verbeteren en daar profiteren we van. We adviseerden onze klanten in een aantal toonaangevende transacties, waaronder de verkoop van het Nederlandse GW Crossmedia en de kapitaalverhogingen van het Deense Zealand Pharma en het Franse Argan.

We hebben onze CO₂-voetafdruk verder verkleind in lijn met onze duurzaamheidsdoelstellingen. De grootste factor daarin is de CO₂-reductie in onze beleggingen. Naast de focus op de energietransitie, die we volop behouden, richten we ons in de tweede helft van het jaar op de implementatie van nieuwe regelgeving op het gebied van duurzaamheid en op de rapportage van onze impact ten aanzien van biodiversiteit.

Met onze gedisciplineerde groeistrategie blijven onze kapitaalpositie en liquiditeitspositie sterk en boven onze doelstellingen. Ik kijk ernaar uit in de tweede helft van het jaar het ingezette pad door te zetten. Te midden van geopolitieke ontwikkelingen en grote transitieën waar we doorheen gaan, behouden wij voor onze klanten focus op de lange termijn.'

Resultaten H1 2024

De nettowinst in de eerste helft van 2024 bedroeg € 74,5 miljoen, een stijging van 44% ten opzichte van H1 2023 (€ 51,8 miljoen). Dit werd vooral gedreven door een sterke toename in provisie-inkomsten van 23%. Het rendement op CET 1-kapitaal verbeterde daarmee ook sterk en beweegt met 17,0% goed richting onze nieuwe doelstelling van >18%.

De totale AuM stegen naar € 139,3 miljard (2023: € 127,3 miljard¹) dankzij een sterke netto-instroom in AuM van € 5,7 miljard, een positief koersresultaat van € 5,6 miljard en de overname van Accuro. Spaargeld van klanten daalde licht naar € 12,2 miljard (2023: € 12,6 miljard), met name doordat klanten een deel van hun spaargeld omzetten in beleggingen vanwege het positieve beursklimaat en de aantrekkelijke rentes op kapitaalmarkten. De totale client assets kwamen uit op € 156,8 miljard (2023: € 144,8 miljard).

De provisie-inkomsten bedroegen € 251,5 miljoen (H1 2023: € 203,7 miljoen). Effectenprovisies stegen met 22% naar € 227,4 miljoen (H1 2023: € 186,5 miljoen), vooral dankzij het hogere AuM-niveau. De overige provisies stegen naar € 24,1 miljoen (H1 2023: € 17,2 miljoen), dankzij verbeterde marktomstandigheden voor overnames en kapitaalmarkttransacties.

De leningenportefeuille bleef stabiel op € 9,1 miljard en de toevoeging aan de kredietvoorziening was met € 1,7 miljoen beperkt. Dit weerspiegelt de goede kwaliteit van onze leningenportefeuille, die vooral bestaat uit Nederlandse woninghypotheken.

De rente-inkomsten daalden in de eerste helft van 2024 met 15% naar € 92,2 miljoen (H1 2023: € 107,9 miljoen) en zijn in lijn met het resultaat van de tweede helft van 2023.

Overige inkomsten stegen naar € 16,0 miljoen (H1 2023: € 4,1 miljoen), onder andere door betere resultaten van onze equity trading- en structured products-activiteiten en betere resultaten van beleggingen in onze eigen fondsen.

De bedrijfslasten stegen naar € 248,2 miljoen (H1 2023: € 235,2 miljoen). Dit werd grotendeels veroorzaakt door een toename in personeelskosten van 6%. Het aantal FTE steeg met 93, van 1.844 eind H1 2023 naar 1.937 eind H1 2024. Met de overnames van het online beleggingsplatform van Robeco en Accuro verwelkomden we ruim 60 nieuwe collega's. Ook groei binnen onze private banking-teams en het omzetten van externe inhuur naar vaste medewerkers, met name in onze datamanagement-teams, droegen hieraan bij. Daarnaast zijn de vaste salarissen van medewerkers verhoogd met 1% per 1 juli 2023 en met 3,15% per 1 januari 2024. De cost/income ratio bedroeg 69,0% (H1 2023: 74,5%) en valt daarmee binnen onze doelstelling van 67-70%.

De onderliggende nettowinst bedroeg € 78,4 miljoen (H1 2023: € 54,7 miljoen). Dit betreft de nettowinst gecorrigeerd voor lasten gerelateerd aan de boekhoudkundige verwerking van overnames en herstructureringskosten.

Kapitaal en liquiditeit

Onze CET 1-ratio is sterk en bedroeg per eind juni 18,8%. De daling ten opzichte van 19,6% eind 2023 wordt verklaard door onder andere de overname van Accuro, een bescheiden groei in onze portefeuille van overige leningen en het aandeleninkoopprogramma dat we in mei hebben afgerond. Onze CET 1-

¹ Indeling van AuM naar nieuwe klantsegmenten heeft geleid tot een beperkte aanpassing van de vergelijkende cijfers per 31 december 2023 (impact -€ 0,2 miljard).

ratio volgens de 'Basel IV fully loaded'-definitie bedroeg 18,5% inclusief de huidige, door DNB bepaalde minimumvloer voor de risicoweging van hypotheek². Dit is boven onze doelstelling van 17,5%.

Zoals gepresenteerd op onze Investor Day in juni is het ons voornemen om het deel van ons kapitaal, dat per eind 2024 boven een CET 1-ratio ('Basel IV fully loaded') van 17,5% ligt, terug te geven aan onze aandeelhouders, onder voorbehoud van goedkeuring van de toezichthouder. Het is onze intentie dat deze teruggave zal plaatsvinden in 2025, gelijktijdig met het uit te keren dividend over 2024.

Ook onze liquiditeitspositie blijft sterk en ruim boven onze doelstellingen met een liquiditeitsratio (LCR) van 216% per eind juni (2023: 225%).

Duurzaamheidsdoelstellingen

Duurzaamheid is een integraal onderdeel van onze bedrijfsvoering en daarbij sturen we op jaarlijkse doelstellingen om onze CO₂-voetafdruk te verkleinen. Gemeten ten opzichte van het basisjaar 2019 staat de gemiddelde jaarlijkse reductie van de AuM van onze eigen beleggingsfondsen en discretionaire portefeuilles per eind juni op 18%, ruim boven onze doelstelling om de CO₂-intensiteit met 7% per jaar te verminderen. De CO₂-uitstoot van onze eigen organisatie was per eind juni met 39% gedaald ten opzichte van basisjaar 2019. Dit resulteert in een jaarlijkse gemiddelde reductie van 10%, waarmee we ook onze doelstelling behalen om de CO₂-uitstoot van onze eigen organisatie jaarlijks met 8% te verminderen.

Nieuwe klantsegmenten

Zoals eerder aangekondigd vormen vanaf 2024 onze vier klantsegmenten de basis voor de aansturing van onze activiteiten en onze rapportages.

Private Clients Nederland

Private Clients Nederland had een succesvolle eerste helft van het jaar. De totale AuM van dit segment stegen naar € 41,6 miljard (2023: € 36,8 miljard), met een netto-instroom van € 1,8 miljard. De provisie-inkomsten namen toe met 25% ten opzichte van de eerste helft van 2023 en stegen naar € 113,1 miljoen (H1 2023: € 90,5 miljoen). De rente-inkomsten daalden met 14% naar € 86,2 miljoen. De winst voor belasting kwam uit op € 71,6 miljoen (H1 2023: € 78,1 miljoen). De cost/income ratio voor dit segment was 61,3% (H1 2023 57,3%) en deze stijging komt met name door de overname van het online beleggingsplatform van Robeco en de lagere rente-inkomsten.

Binnen Private Clients Nederland bedienen we diverse groepen klanten met gespecialiseerde teams. We zagen in alle groepen groei, en in het bijzonder binnen ondernemers. Binnen de beleggingsdienstverlening zien we in toenemende mate dat klanten kiezen voor de combinatie van vermogensbeheer en beleggingsadvies, inclusief specifieke beleggingen zoals in private markten. De Relationship Net Promoter Score bedroeg 42 (target: 20), een duidelijke reflectie van de waardering van onze klanten.

Private Clients België

Private Clients België zag het commerciële momentum versnellen. Met het ijzersterke merk Mercier Van Lanschot wisten we nieuwe klanten aan ons te binden en vertrouwden bestaande klanten een groter deel van hun vermogen aan ons toe. Dit resulteerde in een aanzienlijke netto-instroom van € 1,1 miljard, en een toename van de totale AuM van 25% naar € 13,7 miljard (2023: € 11,0 miljard). De provisie-inkomsten namen sterk toe ten opzichte van de eerste helft van 2023, met 33% naar € 49,8 miljoen (H1 2023: € 37,6 miljoen). De winst voor belasting kwam hoger uit op € 16,7 miljoen (H1 2023: € 12,5 miljoen). De cost/income ratio voor dit segment was 56,2% (H1 2023 65,5%).

Op 29 april 2024 hebben we de overname van de Belgische beleggingsadviseur Accuro, met € 0,7 miljard AuM, afgerond. Daarmee is het aanbod en de expertise voor klanten in België verder verbreed, met

² De Basel IV-resultaten zijn gebaseerd op onze huidige interpretatie van Basel IV.

name op het gebied van beleggingsadvies. We streven ernaar dat Accuro per 1 januari 2025 volledig is geïntegreerd in Mercier Van Lanschot.

Investment Management Clients

In 2023 hebben we onder andere de organisatiestructuur van dit segment vereenvoudigd, de kosten structureel verlaagd en geïnvesteerd in onze commerciële slagkracht. Dit zagen we terug in de resultaten over het eerste halfjaar van 2024. De provisie-inkomsten stegen met 12% naar € 62,4 miljoen (H1 2023: € 55,5 miljoen) en de winst voor belasting kwam uit op € 13,5 miljoen (H1 2023: € 3,9 miljoen). De cost/income ratio voor dit segment was 78,2% (H1 2023 91,0%). Ook het vroegere segment Wholesale & Institutional Clients, nu onderdeel van Investment Management Clients, realiseerde in het eerste halfjaar een positief resultaat voor belasting. De totale AuM van dit segment stegen naar € 84,1 miljard (2023: € 79,5 miljard), met een netto-instroom van € 2,8 miljard.

Van Lanschot Kempfen Investment Management UK won op 6 juni de award voor Fiduciair Manager van het Jaar tijdens de Professional Pensions UK Pensions Awards, een mooie erkenning voor onze prestaties en het niveau van innovatie en service dat wij bieden op het gebied van fiduciair management. Binnen fiduciair management verwelkomden we ook nieuwe klanten, waaronder The Cheviot Trust, AA Pension Scheme, Clara Pensions' tweede transactie (Debenhams Retirement Scheme) en Hagee Stichting die het beheer van de pensioengelden van hun deelnemers aan ons toevertrouwden.

Investment Banking Clients

Investment Banking Clients keerde in H1 2024 terug naar winstgevendheid, na een verliesjaar in 2023 door een uitdagende markt. De inkomsten stegen door aantrekkelijke marktomstandigheden voor overnames en kapitaalmarkttransacties. Dit resulteerde in een winst voor belasting van € 3,0 miljoen (H1 2023: -€ 4,8 miljoen). De provisie-opbrengsten stegen naar € 24,0 miljoen (H1 2023: € 17,0 miljoen) en de cost/income ratio voor dit segment kwam uit op 88,0% (H1 2023 127,7%).

We voerden aandelenemissies uit voor bedrijven uit vijf verschillende landen, typerend voor onze brede klantenbasis en tekenend voor het verbeterde momentum op de kapitaalmarkten. Aanvullend zorgde kruisbestuiving bij de verkoop van bedrijven voor een aanzienlijke instroom van AuM bij Private Clients.

Overig

Over H1 2024 bedroeg het resultaat voor belasting voor het segment Overig -€ 3,7 miljoen (H1 2023: -€ 18,3 miljoen). Dit was onder andere het gevolg van hogere baten van Structured Products en een earn-out van de verkoop van AIO II (Medsen) in 2019 van € 2,0 miljoen.

Het resultaat op deelnemingen in de private-equityportefeuilles bedroeg € 4,9 miljoen (H1 2023: € 4,6 miljoen). Op de posities in eigen fondsen is een resultaat gerealiseerd van € 1,1 miljoen voor belasting (H1 2023: -€ 0,5 miljoen voor belasting). Dit is inclusief resultaat op hedges. De posities in eigen fondsen betreffen posities in onder andere het global property fund, de global impact pool en het global value fund. We houden deze posities aan om samen met onze klanten in onze fondsen te beleggen. Ook verschaffen we op deze manier startkapitaal aan onze fondsen.

Kerngegevens

€ miljoen	H1 2024	H1 2023	H2 2023		
Winst-en-verliesrekening					
Nettoresultaat	74,5	51,8	44%	73,3	2%
Onderliggend nettoresultaat	78,4	54,7	43%	75,7	4%
Cost/income ratio (%)	69,0	74,5		69,0	
€ miljard	30/06/2024	31/12/2023		30/06/2023	
Client assets					
- Assets under management	139,3	127,3	9%	115,2	21%
- Net inflow in assets under management	5,7	5,3		3,2	
- Koersresultaat in assets under management	5,6	9,4		4,1	
- Assets under administration	5,2	4,9	7%	4,5	17%
- Spaargelden & deposito's	12,2	12,6	-3%	11,2	9%
€ miljoen	30/06/2024	31/12/2023		30/06/2023	
Balans- en kapitaalmanagement					
Eigen vermogen toekomstend aan aandeelhouders	1.216	1.247	-3%	1.252	-3%
Eigenvermogensinstrumenten AT1 Capital Security	102	102	1%	102	1%
Spaargelden & deposito's	12.234	12.574	-3%	11.188	9%
Kredieten	9.146	9.161	0%	9.259	-1%
Balanstotaal	16.448	16.836	-2%	15.466	6%
Loan-to-deposit ratio (%)	74,8	72,9		82,8	
Totaal risicogewogen activa	4.509	4.409	2%	4.274	6%
Common Equity Tier I-ratio (fully loaded) (%) ⁱⁱⁱ	18,8	19,6		21,6	
Common Equity Tier I-ratio (Basel IV fully loaded) (%) ^{ii,iii}	18,5				
Tier I-ratio (fully loaded) (%) ³	21,0	21,9		23,9	
Total Capital-ratio (fully loaded) (%) ⁱⁱⁱ	24,3	25,3		27,4	
Leverage ratio (%)	5,8	5,8		6,6	
Liquidity coverage ratio (%)	216,4	224,7		172,2	
Net stable funding ratio (%)	155,9	156,4		147,8	
	H1 2024	H1 2023		FY 2023	
Kengetallen					
Gewogen gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen (x1.000)	42.409	41.457	2%	41.969	1%
Onderliggende winst per aandeel (€)	1,72	1,24	39%	2,95	
Rendement gemiddeld Common Equity Tier I-vermogen (%) ⁴	17,0	11,4		14,2	
Rendement gemiddeld Equity vermogen (%) ^{iv}	11,8	8,1		9,8	
Medewerkers (aantal fte per einde periode)	1.937	1.844	5%	1.904	2%

³ Per 31-12-2023 inclusief ingehouden winst. Per 30-6-2023 en 30-6-2024 exclusief ingehouden winst.

⁴ Gebaseerd op het geannualiseerde onderliggend nettoresultaat toekomstend aan aandeelhouders.



Resultaat

€ miljoen	H1 2024	H1 2023		H2 2023	
Provisie	251,5	203,7	23%	223,5	13%
- w.v. effectenprovisie	227,4	186,5	22%	203,3	12%
- w.v. overige provisies	24,1	17,2	40%	20,2	19%
Interest	92,2	107,9	-15%	88,6	4%
Opbrengsten uit effecten en deelnemingen	6,9	5,8	18%	32,3	-79%
Resultaat uit financiële transacties	9,1	-1,7		2,7	
Inkomsten uit operationele activiteiten	359,6	315,7	14%	347,1	4%
Personeelskosten	-165,4	-155,8	6%	-161,5	2%
Andere beheerskosten	-74,0	-71,6	3%	-68,1	9%
- waarvan toezichtskosten	-4,8	-10,2	-53%	-1,4	
Afschrijvingen	-8,8	-7,8	14%	-10,0	-11%
Bedrijfslasten	-248,2	-235,2	6%	-239,6	4%
Operationeel bedrijfsresultaat	111,4	80,5	38%	107,5	4%
Bijzondere waardeverminderingen kredieten	-1,7	1,9		-3,9	-55%
Bijzondere waardeverminderingen	-1,7	1,9		-3,9	-55%
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	3,9	-0,2		0,4	
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	113,5	82,1	38%	104,0	9%
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	-8,1	-7,1	15%	-8,1	1%
Kosten door de boekhoudkundige verwerking van acquisities	-3,2	-0,6		-0,6	
Voorziening voor consumptief doorlopend krediet	-	-		0,3	
Reorganisatielasten	-1,0	-3,1	-68%	-2,8	-64%
Bedrijfsresultaat voor belastingen	101,2	71,3	42%	92,8	11%
Belastingen	-26,7	-19,5	37%	-19,5	37%
Nettoresultaat	74,5	51,8	44%	73,3	5%
Onderliggend nettoresultaat	78,4	54,7	43%	75,7	4%
Nettoresultaat toekomend aan aandeelhouders	68,8	48,4	42%	70,0	-2%
Onderliggend nettoresultaat toekomend aan aandeelhouders	72,8	51,3	42%	72,5	0%



Resultaat per segment – H1 2024

€ miljoen	Private Clients Nederland	Private Clients België	Investment Management Clients	Investment Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	113,1	49,8	62,4	24,0	2,2	251,5
Interest	86,2	4,4	0,4	-0,2	1,5	92,2
Overige inkomsten	0,5	0,3	0,1	1,3	13,7	16,0
Inkomsten uit operationele activiteiten	199,8	54,4	62,9	25,1	17,4	359,6
Bedrijfslasten	-122,6	-30,6	-49,2	-22,1	-23,8	-248,2
Operationeel bedrijfsresultaat	77,2	23,9	13,7	3,0	-6,4	111,4
Bijzondere waardeverminderingen	-0,9	0,0	0,0	-	-0,7	-1,7
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-	3,9	3,9
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	76,3	23,8	13,7	3,0	-3,3	113,5
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	-3,6	-4,0	-0,2	-	-0,4	-8,1
Kosten door de boekhoudkundige verwerking van acquisities	-	-3,2	-	-	-	-3,2
Reorganisatielasten	-1,1	-	0,1	-	0,0	-1,0
Bedrijfsresultaat voor belastingen	71,6	16,7	13,5	3,0	-3,7	101,2
Onderliggend bedrijfsresultaat voor belastingen	72,7	19,9	13,5	3,0	-3,7	105,4

Resultaat per segment – H1 2023

€ miljoen	Private Clients Nederland	Private Clients België	Investment Management Clients	Investment Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	90,5	37,6	55,5	17,0	3,1	203,7
Interest	100,2	6,3	0,1	-0,1	1,4	107,9
Overige inkomsten	0,4	0,2	0,2	0,3	3,0	4,1
Inkomsten uit operationele activiteiten	191,2	44,0	55,8	17,2	7,5	315,7
Bedrijfslasten	-109,6	-28,8	-50,8	-21,9	-24,1	-235,2
Operationeel bedrijfsresultaat	81,6	15,2	5,1	-4,8	-16,6	80,5
Bijzondere waardeverminderingen	0,9	1,7	0,0	-	-0,7	1,9
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-	-0,2	-0,2
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	82,5	16,9	5,1	-4,8	-17,5	82,1
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	-2,6	-3,9	-0,2	-	-0,4	-7,1
Kosten door de boekhoudkundige verwerking van acquisities	-	-0,6	-	-	-	-0,6
Reorganisatielasten	-1,8	-	-1,0	-	-0,4	-3,1
Bedrijfsresultaat voor belastingen	78,1	12,5	3,9	-4,8	-18,3	71,3
Onderliggend bedrijfsresultaat voor belastingen	79,8	13,0	4,8	-4,8	-17,9	75,0

Resultaat per segment – H2 2023

€ miljoen	Private Clients Nederland	Private Clients België	Investment Management Clients	Investment Banking Clients	Overig	Totaal
Provisie	103,3	42,4	56,2	19,6	2,0	223,5
Interest	71,9	6,3	0,3	-0,2	10,2	88,6
Overige inkomsten	0,4	0,3	-0,1	1,8	32,6	35,0
Inkomsten uit operationele activiteiten	175,6	49,0	56,4	21,2	44,8	347,1
Bedrijfslasten	-120,2	-28,8	-49,8	-20,8	-20,0	-239,6
Operationeel bedrijfsresultaat	55,4	20,2	6,7	0,4	24,9	107,5
Bijzondere waardeverminderingen	-4,4	0,2	0,0	-	0,3	-3,9
Bedrijfsresultaat voor belasting niet-strategische deelnemingen	-	-	-	-	0,4	0,4
Bedrijfsresultaat voor bijzondere items en belastingen	51,0	20,4	6,7	0,4	25,6	104,0
Afschrijving immateriële vaste activa gerelateerd aan acquisities	-3,6	-3,9	-0,2	-	-0,4	-8,1
Kosten door de boekhoudkundige verwerking van acquisities	-	-0,6	-	-	-	-0,6
Voorziening voor consumptief doorlopend krediet	0,3	-	-	-	-	0,3
Reorganisatielasten	-1,9	-0,6	-0,2	-	-0,1	-2,8
Bedrijfsresultaat voor belastingen	45,8	15,4	6,3	0,4	25,0	92,8
Onderliggend bedrijfsresultaat voor belastingen	47,4	16,5	6,4	0,4	25,2	95,9

PERFORMANCE REPORT / PRESENTATIE / WEBCAST

Een uitgebreide toelichting op de resultaten en de balans van Van Lanschot Kempen kunt u lezen in het performance report en de presentatie over de halfjaarcijfers 2024 op vanlanschotkempen.com/resultaten. Op 22 augustus om 10:30 uur lichten we onze halfjaarcijfers 2024 toe in een conference call. Deze conference call kunt u live volgen via vanlanschotkempen.com/resultaten en kunt u ook op een later moment terugluisteren.

FINANCIËLE AGENDA

31 oktober 2024	Publicatie trading update derde kwartaal 2024
27 februari 2025	Publicatie jaarcijfers 2024

Media Relations

Maud van Gaal
T +31 20 354 45 85
mediarelations@vanlanschotkempen.com

Investor Relations

Jan-Willem Plomp
T +31 20 354 45 90
investorrelations@vanlanschotkempen.com

Over Van Lanschot Kempen

Van Lanschot Kempen is een onafhankelijke, gespecialiseerde wealth manager, actief in private banking, investment management en investment banking. Ons doel is het behoud en de opbouw van vermogen, op een duurzame manier, zowel voor onze klanten als voor de samenleving waar we deel van uitmaken. Door onze langetermijnfocus creëren we positieve financiële en niet-financiële waarde. Van Lanschot Kempen, genoteerd aan Euronext Amsterdam, is de oudste onafhankelijke financiële instelling van Nederland met een geschiedenis die teruggaat tot 1737.

Zie voor meer informatie: vanlanschotkempen.com.

Belangrijke juridische informatie en voorbehoud over uitspraken die een verwachting bevatten

In dit persbericht kunnen verwachtingen en doelstellingen over toekomstige gebeurtenissen en ontwikkelingen zijn opgenomen. Deze verwachtingen en doelstellingen zijn gebaseerd op huidige inzichten, informatie en veronderstellingen van het management van Van Lanschot Kempen met betrekking tot bekende en onbekende risico's, ontwikkelingen en onzekerheden. Deze verwachtingen en doelstellingen betreffen geen vaststaande feiten en zijn onderhevig aan dergelijke risico's,

ontwikkelingen en onzekerheden die vanwege hun aard buiten de macht liggen van Van Lanschot Kempenn en haar management. Werkelijke resultaten, prestaties en omstandigheden kunnen aanzienlijk afwijken van deze verwachtingen en doelstellingen.

Van Lanschot Kempenn benadrukt dat verwachtingen die in dit persbericht zijn opgenomen enkel van kracht zijn op de specifieke data waarop deze zijn geuit en Van Lanschot Kempenn aanvaardt geen verantwoordelijkheid voor of verplichting tot het herzien of bijwerken van enige verwachting naar aanleiding van nieuwe informatie of enige andere verandering.

De halfjaarcijfers van Van Lanschot Kempenn zijn opgesteld in overeenstemming met de IAS 34 (Tussentijdse Financiële Verslaggeving), zoals vastgesteld door de Europese Unie. In de weergave van de halfjaarcijfers in dit persbericht, tenzij anders weergegeven, zijn dezelfde accountingstandaarden gehanteerd als in de geconsolideerde jaarrekening 2023 van Van Lanschot Kempenn. Op de in dit persbericht opgenomen cijfers heeft geen accountantscontrole plaatsgevonden. Kleine verschillen in tabellen kunnen het gevolg zijn van afronding. Percentages zijn berekend op basis van niet-afgeronde cijfers.

Dit persbericht is geen (uitnodiging tot het doen van een) aanbod tot het (ver)kopen of anderszins verkrijgen van of inschrijven op financiële instrumenten en is geen advies of aanbeveling om enige handeling te verrichten of na te laten.

Onderdelen van dit persbericht bevatten informatie over Van Lanschot Kempenn NV in de zin van artikel 7 lid 1 tot en met 4 van EU Verordening 596/2014.